GANHOS RÁPIDOS DE PRODUTIVIDADE

OBJETIVO

Identificar oportunidades imediatas de melhoria nos processos da empresa, reduzindo desperdícios e aumentando a produtividade com soluções práticas, de fácil aplicação e resultados rápidos.

VANTAGENS DA CONSULTORIA

- Resultados percebidos em curto prazo.
- Redução de custos e retrabalhos.
- Melhor uso do tempo e recursos da empresa.
- Aumento da eficiência operacional e da equipe.
- Suporte especializado com linguagem prática e objetiva.

CONTEÚDO DA CONSULTORIA

- Diagnóstico rápido dos processos internos.
- Identificação de gargalos e desperdícios.
- Sugestões de ferramentas e técnicas simples de produtividade.
- Orientações para organizar rotinas e fluxos de trabalho.
- Boas práticas para manter a produtividade ao longo do tempo.

ENTREGAS PRINCIPAIS

- Relatório de diagnóstico com principais pontos críticos.
- Plano de ações rápidas para melhoria da produtividade.
- Sugestões de ferramentas e controles práticos.
- Orientações personalizadas para a realidade da empresa.

OBSERVAÇÕES IMPORTANTES

- A consultoria foca em ganhos rápidos, não em mudanças estruturais de longo prazo.
- A implementação depende da adesão do gestor e da equipe.
- As soluções são adaptadas conforme o porte e setor da empresa.
- Não substitui consultoria de reengenharia completa de processos.

FICHA TÉCNICA DATASEBRAE:

https://datasebrae.com.br/wp-content/uploads/2021/06/Ganhos-Ra%CC%81pidos-de-Produtividade-MMP14067-1.pdf

Valor da consultoria (referência Resolução 008/2024 Direx/Sebrae Pará):
Mínimo: R$3.300,00
Máximo: R$3.300,00

Regionais/Agências		Consultoria	SEBRAETEC	
			Mínimo (ticket médio)	Máximo (tabela Sebraetec)
Região 1	Sede e Agência Metropolitana	R$117,00	23 horas	28 horas
Região 2	Agências: Xingu Carajás I Tocantins Marajó I Marajó II Guamá Capim Caeté Baixo Amazonas	R$117,00	23 horas	28 horas
Região 3	Agências: Araguaia Carajás II Tapajós	R$117,00	23 horas	28 horas

Obs.: Quando a consultoria for remota, valor da hora será: R$117,00

O QUE *É FEITO* NA CONSULTORIA

- Diagnóstico ágil de processos e rotinas.
- Identificação de desperdícios e gargalos.
- Proposição de soluções rápidas e práticas.
- Entrega de plano de ação para ganhos imediatos.

O QUE *NÃO É FEITO* NA CONSULTORIA

- Implementação contínua de longo prazo.
- Automação complexa ou digitalização avançada.
- Consultoria em gestão estratégica completa.
- Treinamentos extensivos de equipe.

SUGESTÃO NA ABORDAGEM COMERCIAL

- **Foque no resultado imediato:** "É uma consultoria para gerar ganhos rápidos, já no dia a dia da sua empresa."
- **Mostre economia:** "Com pequenas mudanças, você reduz custos e aproveita melhor seu tempo e recursos."
- **Reforce a praticidade:** "As soluções são simples, fáceis de aplicar e adaptadas à sua realidade."
- **Destaque o custo-benefício:** "Você tem acesso a especialistas por um valor muito abaixo do mercado, graças ao Sebraetec."
- **Conecte ao crescimento:** "Mais produtividade significa mais competitividade e mais lucro para o seu negócio."