ABRIL 2026

MONITORAMENTO DOS PEQUENOS NEGÓCIOS

Desafios, desempenho e expectativas dos empreendedores gaúchos

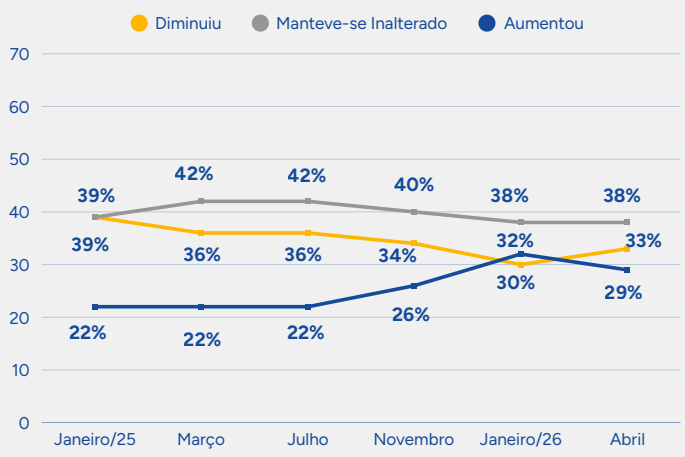
75%

dos empreendedores apontam a necessidade de aumentar as vendas como o maior desafio

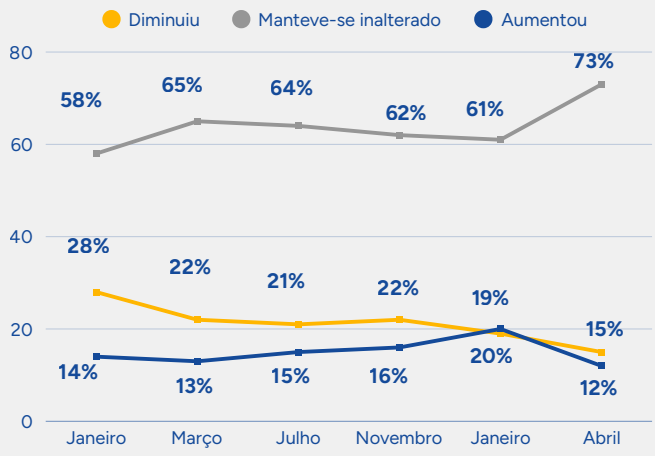
Outros desafios incluem:

- Divulgar o negócio e se destacar (53%)
- Controle financeiro (42%)
- Melhor uso da tecnologia e do digital (37%)
- Redução de custos operacionais (31%)
- Organizar os processos diários (27%)

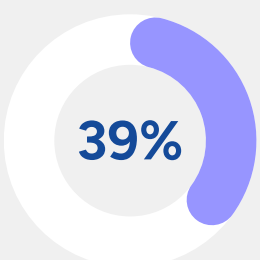
FATURAMENTO



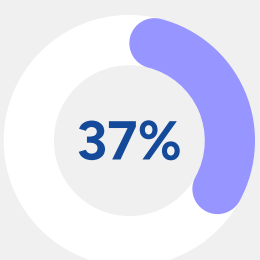
OCUPAÇÃO



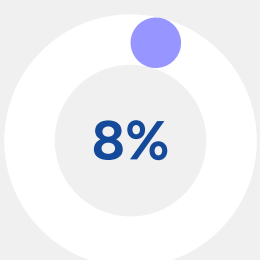
GESTÃO DE CUSTOS



acompanham detalhadamente os custos.



mantêm os custos entre 30% e 50% do faturamento



enfrentam custos acima de 70%, exigindo atenção urgente

CRÉDITO

24% buscaram crédito

Valor médio obtido por empresa

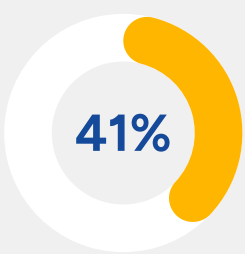
R$ 83,9 mil

DESTINO

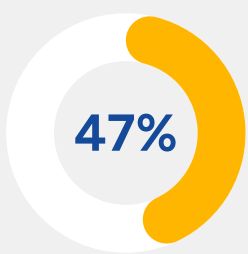
EXPECTATIVAS PARA O PRÓXIMO TRIMESTRE

Empreendedores demonstram otimismo moderado:

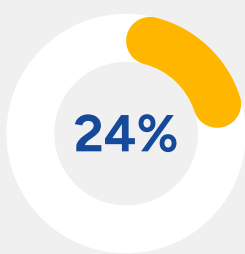
acreditam no crescimento do setor



confiam na economia do estado



pretendem expandir os negócios



pretendem aumentar a equipe

INSIGHTS ESTRATÉGICOS

- Aumento das vendas e divulgação são prioridades.
- Gestão financeira e custos necessitam de ações.
- Faturamento e ocupação em estabilidade cautelosa.
- Há espaço para ampliar o acesso ao crédito.
- Ambiente de cautela, mas com expectativas positivas.

Fonte: Sebrae RS – Amostra de 350 clientes entrevistados entre 06 e 26 de abril
Relatório disponível em https://datasebrae.com.br/monitoramento-pequenos-negocios-rs/