



LEVANTAMENTO JUNTO AOS BANCOS - CRÉDITO PARA O SEGMENTO DA SAÚDE

[UNIDADE DE PROJETOS, PROCESSOS E INTELIGÊNCIA DE DADOS]

Objetivo: Levantar as condições atuais do mercado de crédito no ES para Pequenos Negócios da área da Saúde, visando compreender a realidade do acesso a crédito para este público, identificando oportunidades de atuação do Sebrae junto às instituições financeiras a fim de favorecer o cenário de crédito disponível para os Pequenos Negócios.

Universo: 9 instituições financeiras do Espírito Santo convidadas a responder

Metodologia: Formulário online (quali-quantitativo)

Período de coleta: 05/10/2023 a 20/10/2023

Número de respondentes: 8 instituições financeiras

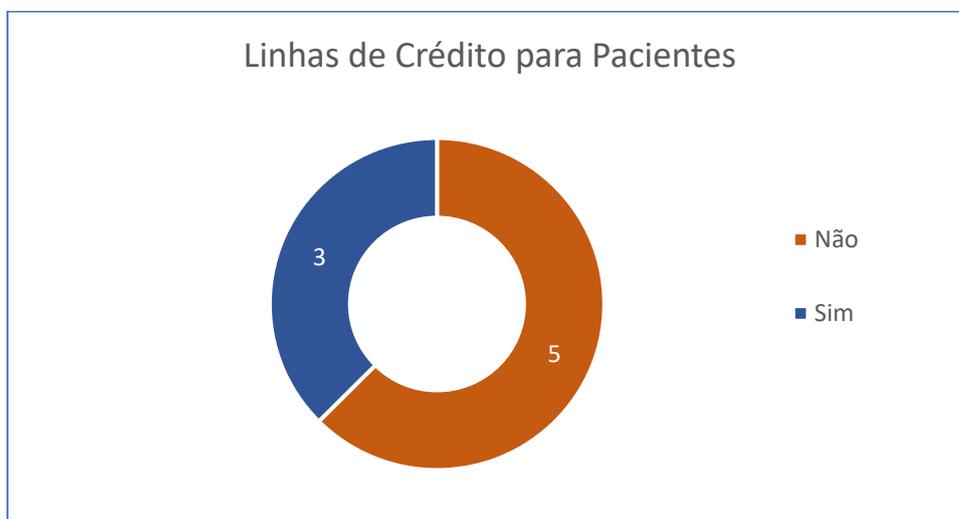
Unidades responsáveis pela análise: UPID e UNAC



I. RESULTADOS

1. Linhas de Crédito para Pacientes

Questão: “No seu banco existe alguma linha de crédito voltada para pacientes que buscam financiamento para tratamentos médicos/odontológicos?”



Informações sobre as linhas de crédito:

- Convênios com empresas/clínicas associadas onde é disponibilizado um sistema de pré-cadastramento com análise de crédito, informando se o paciente teria aprovação para financiamento de procedimentos;
- Parcerias com cooperativas da área psicológica com condições diferenciadas;
- Linhas para financiamento de cirurgia estética/plástica;
- Crédito pessoal: Qualquer valor com taxas a partir de 1,39% a.m. e garantias que dependem da análise de crédito.



2. Linhas de Crédito para Profissionais Liberais

Questão: “No seu banco existe alguma linha de crédito específica para profissionais liberais?”



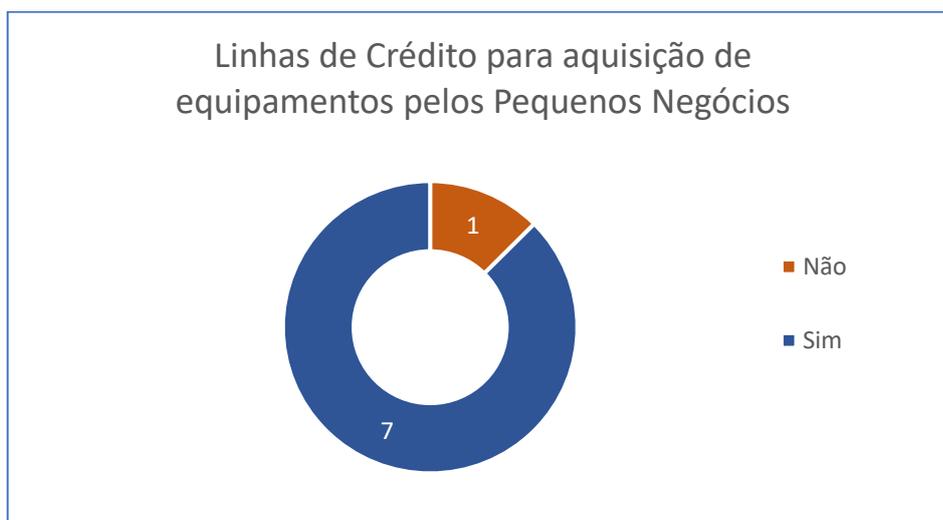
Informações sobre as linhas de crédito:

- Linhas específicas para alguns perfis com prazos e taxas diferenciadas (não necessariamente atendem a profissionais da saúde);
- Crédito pessoal: Qualquer valor com taxas a partir de 1,39% a.m. e garantias que dependem da análise de crédito;
- CDC com taxas diferenciadas para profissionais liberais;
- Microcrédito que atende a profissionais liberais (NossoCrédito).



3. Linhas de Crédito para aquisição de equipamentos pelos Pequenos Negócios:

Questão: “No seu banco existem linhas de crédito voltadas para pequenos negócios visando a aquisição de equipamentos?”



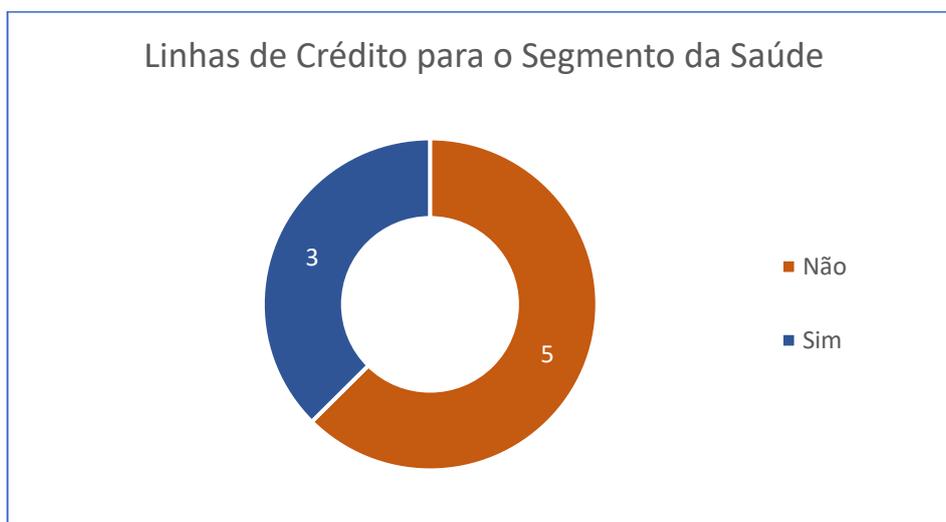
Informações sobre as linhas de crédito:

- Linhas para energia solar, aquisição e financiamento de máquinas e equipamentos, reformas, investimento empresarial com taxas a partir de 1,39% a.m.;
- Linhas com taxas a partir de 1,36% a.m., com limites dependentes da avaliação de crédito e garantias acessórias e do equipamento financiado;
- Linhas para operações acima de R\$ 50.000, com taxas vinculadas à Selic (a partir de Selic +3% a.a.), com prazo de até 60 meses, carência de até 12 meses, e limites vinculados à capacidade de pagamento da empresa;
- Linhas para financiamento, Capital de Giro e linhas de recebíveis;
- Microcrédito (NossoCrédito);
- Fampe e Pronampe.



4. Linhas de Crédito para o Segmento da Saúde:

Questão: “No seu banco existem linhas de crédito específicas para empresas do segmento da Saúde?”



Informações sobre as linhas de crédito:

- Linhas de crédito para hospitais, com taxas a partir de 1,21% a.m., com garantia de recebíveis do SUS;
- Linhas de crédito para clínicas e hospitais, para folha de pagamento de funcionários, aquisição de equipamentos, dentre outros;
- Outras linhas de crédito empresarial que podem atender a negócios do segmento de Saúde para finalidade de construção, reforma, capital de giro e investimento empresarial, com taxas a partir de 1,39% a.m.



5. Critérios que influenciam a concessão de crédito para abertura, reforma ou expansão de empreendimentos:

Questão: “Quais são os critérios que influenciam a concessão de crédito para profissionais liberais (com e sem CNPJ) que gostariam de abrir, reformar ou expandir o seu negócio?”

Critérios mencionados:

- Cadastro aprovado com limite de crédito vigente;
- Análise de CRL;
- Análise financeira e documental;
- CNPJ regularizado;
- Tempo de atividade e data de abertura do CNPJ;
- Demonstrações contábeis;
- Plano de Negócios;
- Apresentação de projeto de viabilidade;
- Requisitos regulatórios: meio ambiente, prefeituras, corpo de bombeiros etc.);
- Capacidade de pagamento comprovada e comprometimento financeiro;
- Volume ou potencial de faturamento;
- Garantias em caso de inadimplência;
- Garantia real de imóvel;
- Patrimônio;
- Score e histórico de crédito;
- Consulta de restrições impeditivas;
- Avalista;
- Fundo de Aval.



6. Fatores para criação de uma linha de crédito para um segmento específico:

Questão: “Descreva abaixo quais são os fatores que determinam/favorecem a criação de uma linha de crédito específica para um segmento econômico ou público específico:”

Fatores mencionados:

- Volume de demanda do segmento;
- Compreensão da necessidade de crédito nos ramos de atividade;
- Volume e capacidade de movimentação financeira do segmento;
- Identificação de demandas reprimidas;
- Identificação de setores desatendidos;
- Grande concentração de um segmento de empresas na mesma localidade;
- Viabilidade financeira da linha de crédito;
- Liberação da linha de crédito por parte da centralizadora;
- Ausência de outras linhas de crédito ou produtos de prateleira que possam atender a este público;
- Necessidade de desenvolvimento de uma região territorial específica;
- Potencial de desenvolvimento local e melhoria nas condições da sociedade.



7. Formas de contribuição do Sebrae:

Questão: “Como o Sebrae poderia contribuir para a facilitação de crédito para pequenos negócios da Saúde?”

Ações mencionadas:

- Indicando potenciais necessidades/demandas de crédito;
- Listagem de clientes;
- Criação de fundo de aval específico para o segmento;
- Disponibilizando linhas garantidoras para o segmento;
- Capacitações em educação financeira para o segmento;
- Capacitações para apoiar o desenvolvimento do segmento, trazendo maior segurança para as instituições financeiras criarem linhas mais acessíveis;
- Indicação de clientes capacitados e com demanda de recurso para aplicação no negócio;
- Parcerias em reuniões, eventos, palestras e divulgação;
- Fornecendo informações sobre o comportamento do setor no estado;
- Desenvolvendo estudos técnicos e de mercado sobre o setor.