



O Financiamento dos Pequenos Negócios no Brasil em 2013

ABRIL 2014



Introdução

Objetivos:

- Avaliar as principais características do universo dos Pequenos Negócios no Brasil, quanto à questão do seu financiamento.

Amostra efetiva:

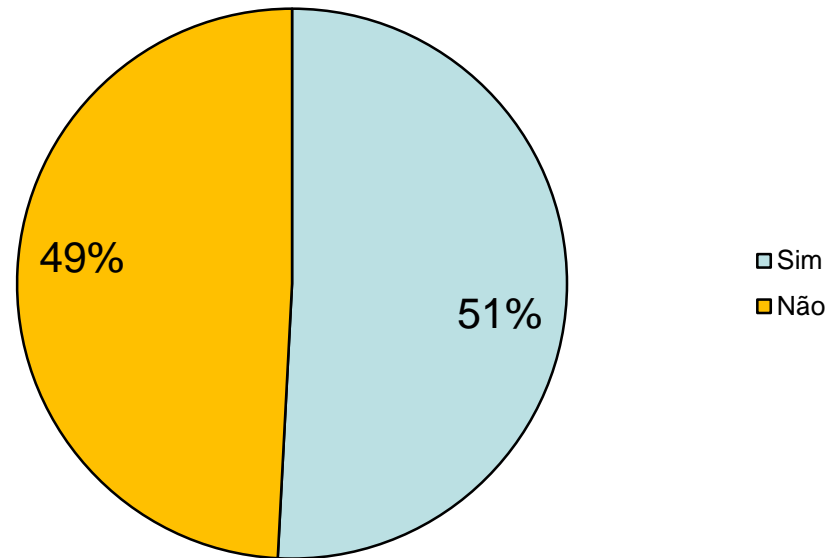
- 5.341 empresas:
 - Porte:
 - ✓ Microempreendedor Individual (MEI);
 - ✓ Microempresas (ME); e
 - ✓ Empresas de Pequeno Porte (EPP)
 - Regiões: Norte, Nordeste, Centro-Oeste, Sudeste e Sul
 - Setores: indústria, construção, comércio e serviços

Metodologia:

- Entrevistas por telefone
- Período: julho a outubro de 2013
- Margem de erro: 1,3% nos dados nacionais



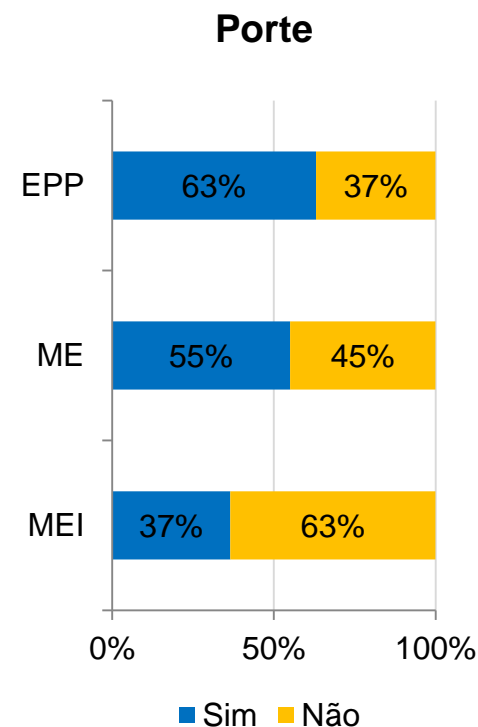
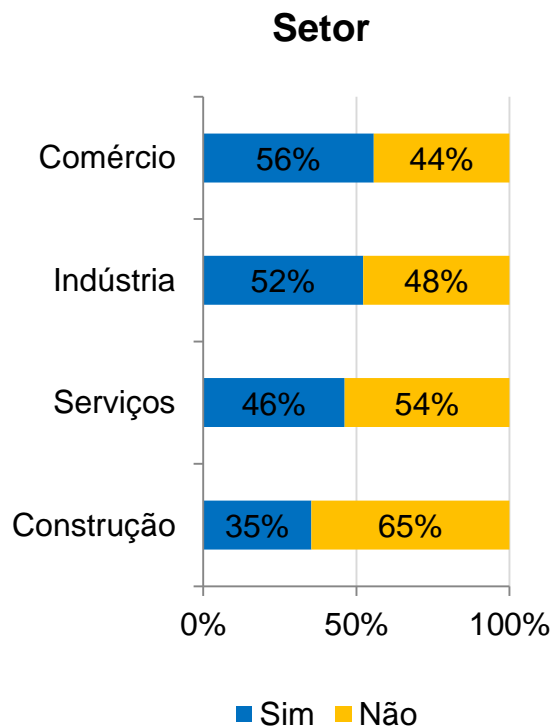
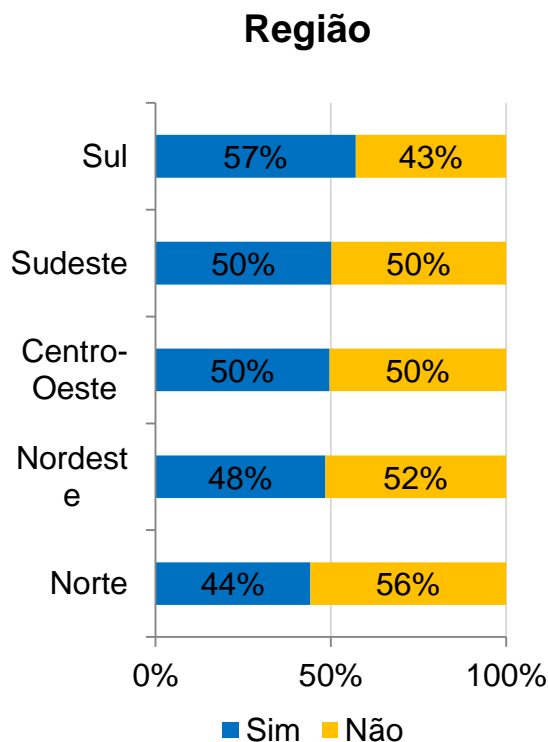
Proporção de empresas que já tomou empréstimo em bancos (privados e/ou oficiais)



Pouco mais da metade (51%) das empresas **JÁ** tomou empréstimo em bancos (privados e/ou oficiais)



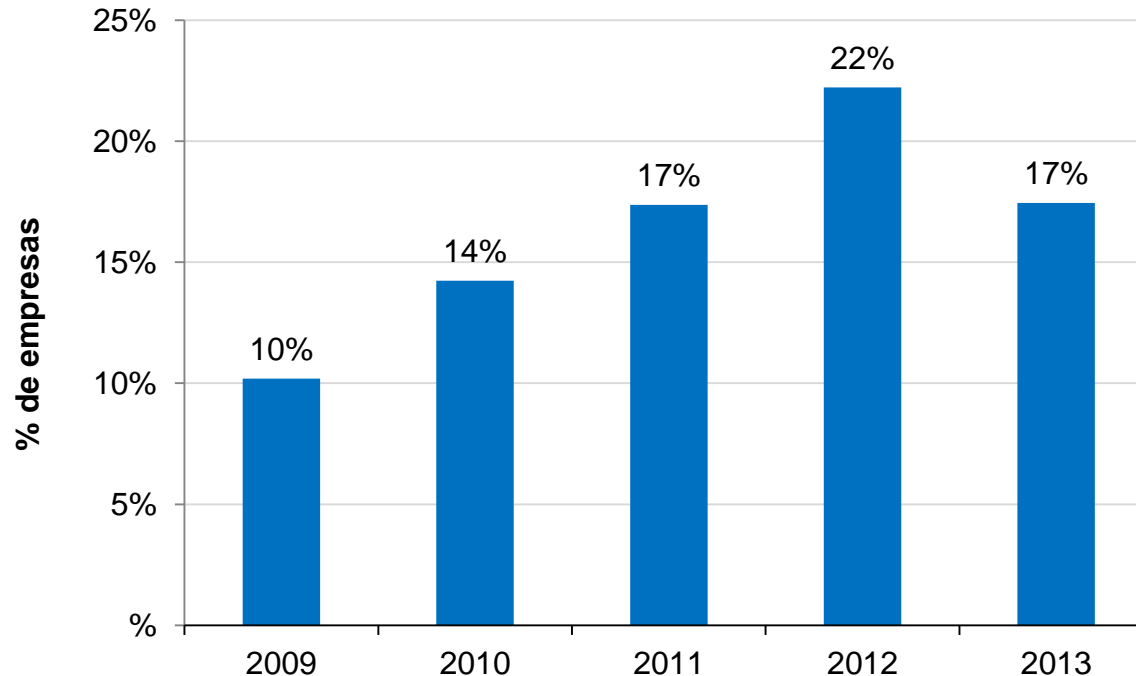
Proporção de empresas que já tomou empréstimo em bancos (privados e/ou oficiais)



Quem menos tomou empréstimo em bancos foram os MEI, as empresas da região Norte e da construção civil. Os que mais tomaram empréstimo em bancos foram as EPP, as empresas do Sul e do comércio.

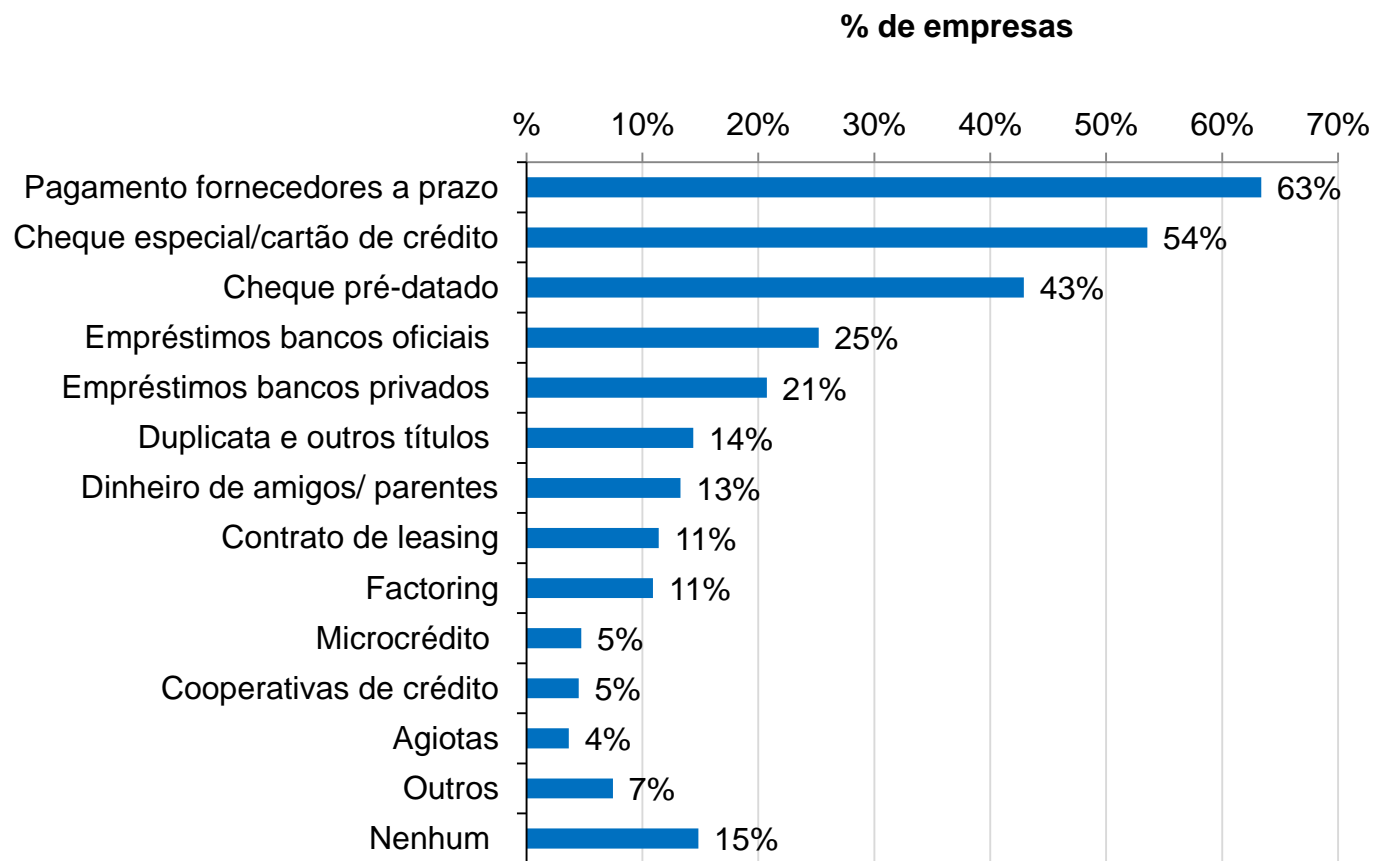


Ano em que TOMOU empréstimo em bancos públicos e/ou privados



A proporção de empresas que TOMOU empréstimo em banco cresceu entre 2009 e 2012. A proporção das empresas que tomou empréstimo em 2013 considera apenas os empréstimos tomados até out/13.

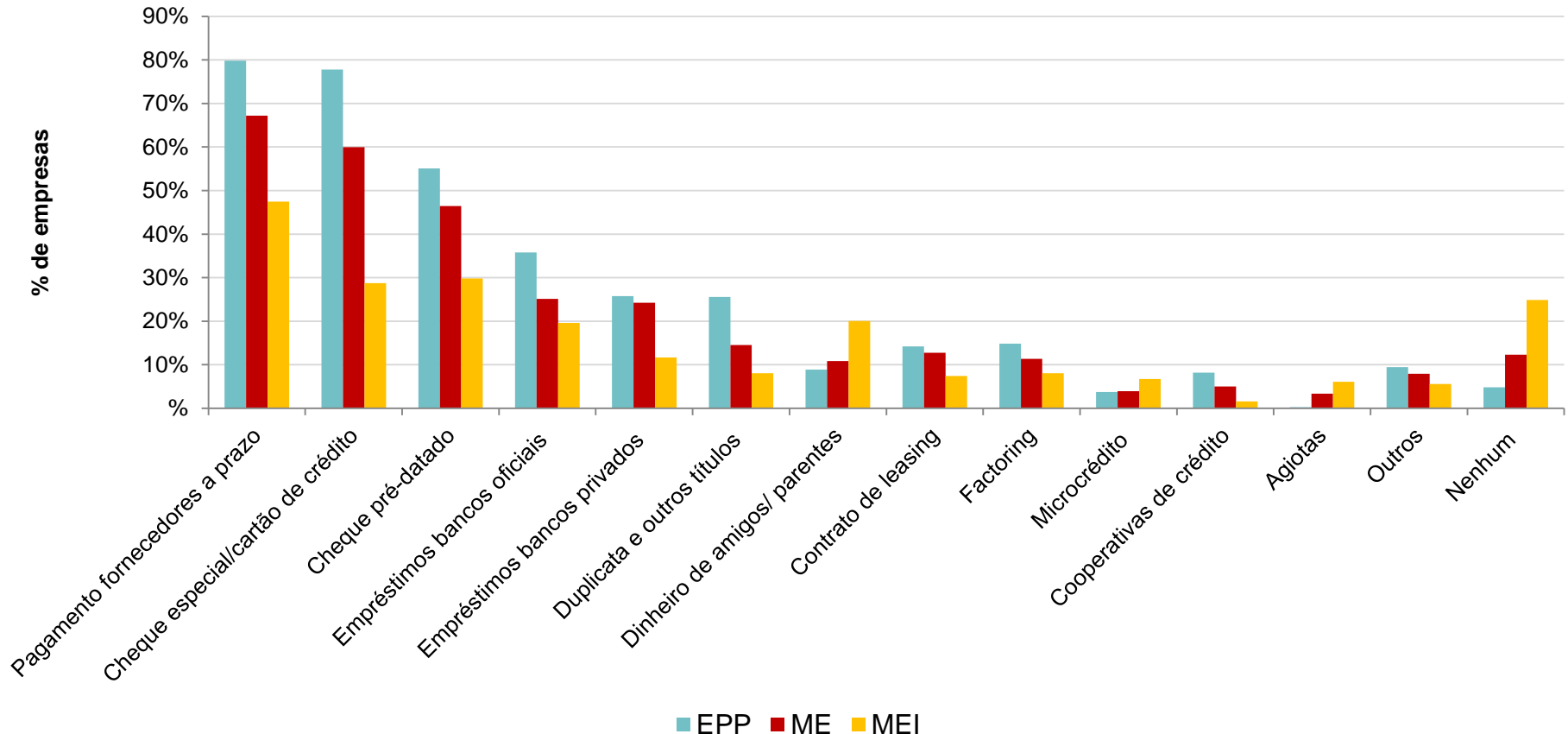
Tipo de financiamento que estava utilizando no momento da entrevista



Negociar prazos com fornecedores, utilizar cheque especial, cartão de crédito e cheque pré-datado são as formas de financiamento mais utilizadas pelas MPE.



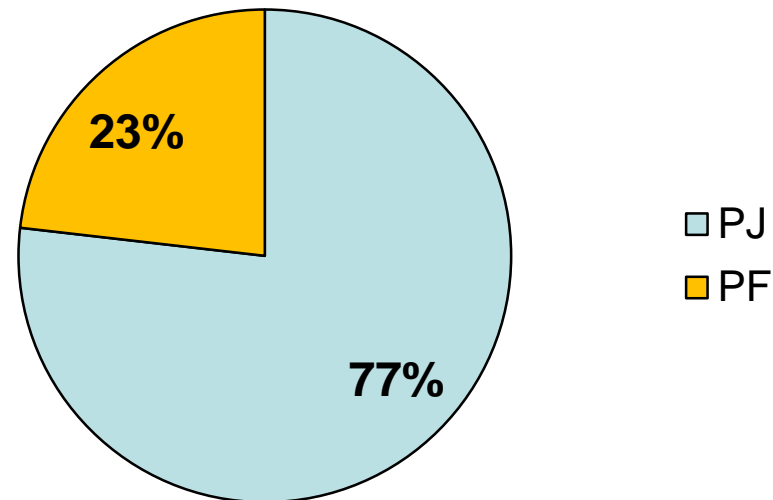
Tipo de financiamento que estava utilizando no momento da entrevista (por porte)



As EPP são as que mais utilizam todas as formas de financiamento. Os MEI são os que têm a maior proporção dos que não utiliza nenhuma das formas de financiamento citadas

Forma mais frequente de empréstimo em banco que fez nos últimos 5 anos

Só quem pediu empréstimo bancário

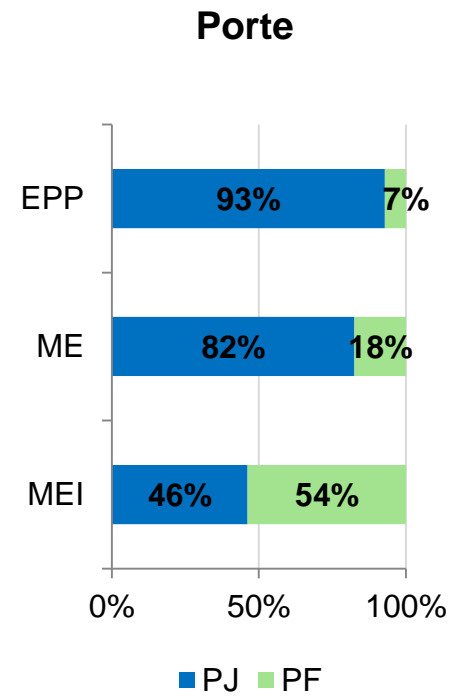
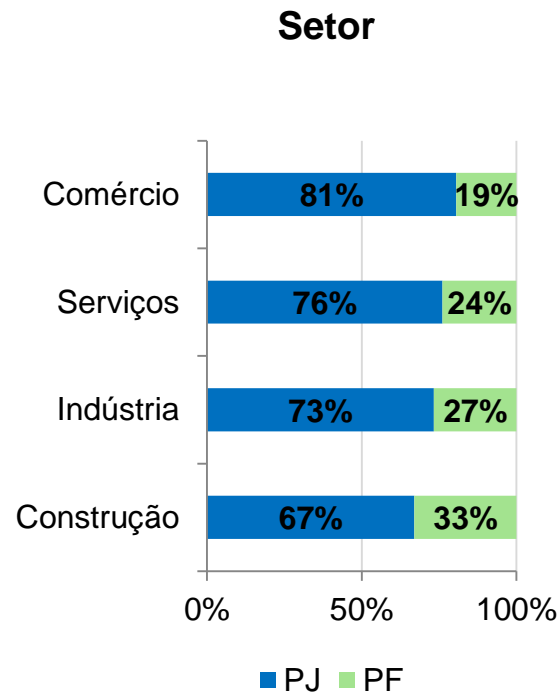
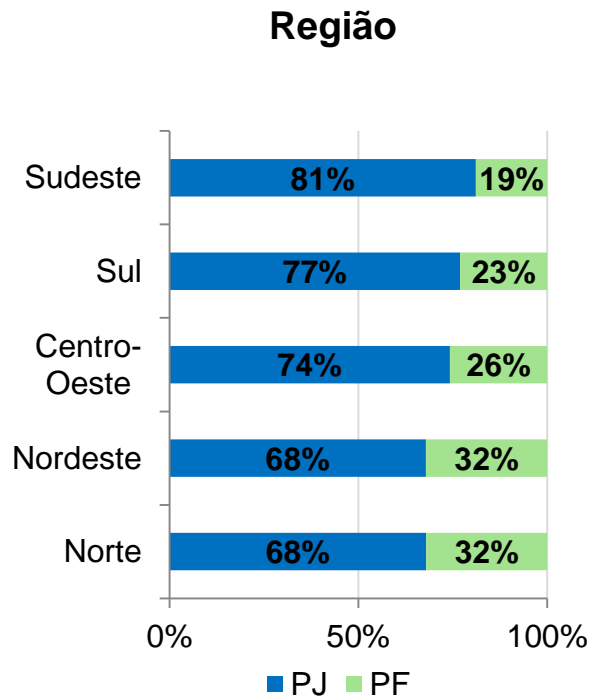


Mais de $\frac{3}{4}$ das empresas que tomaram empréstimo em banco fizeram isso em nome da Pessoa Jurídica (PJ) e $\frac{1}{4}$ em nome da Pessoa Física (PF)



Forma mais frequente de empréstimo em banco que fez nos últimos 5 anos

Só quem pediu empréstimo bancário

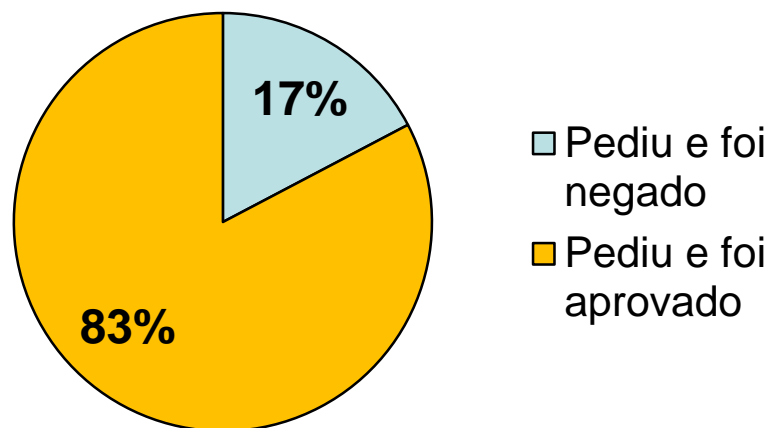


A maior proporção de quem já tomou empréstimo em banco como PJ está no grupo das EPP, das empresas do Sudeste e do comércio. A maior proporção de quem tomou empréstimo em banco como PF está no grupo dos MEI, da Região Norte e do setor da construção



Alguma vez o banco se negou a conceder o empréstimo que foi solicitado em nome da sua empresa?

Só quem pediu empréstimo bancário

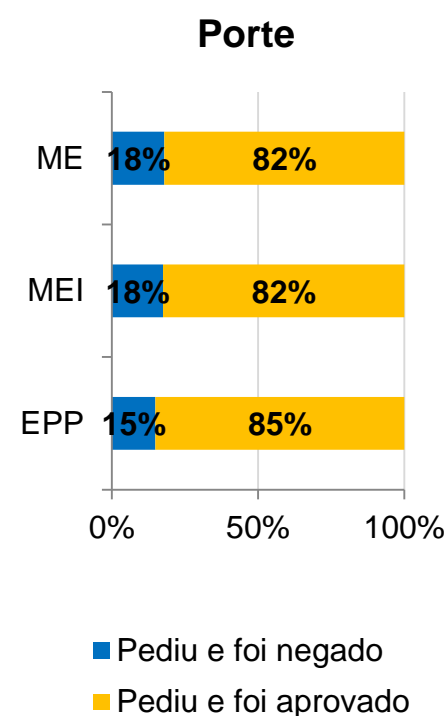
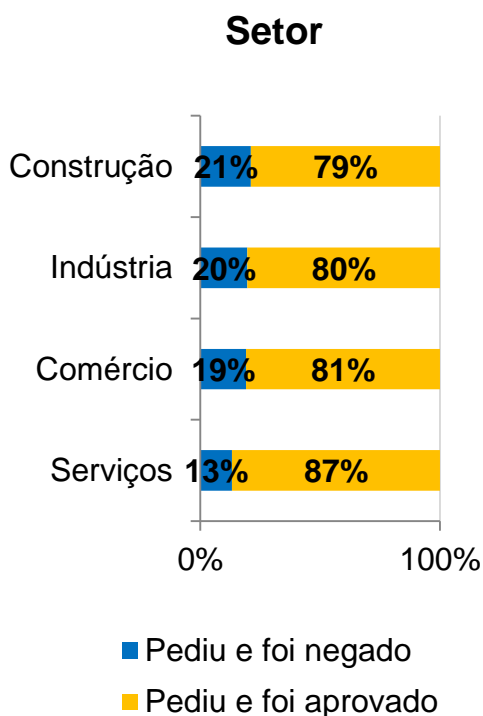
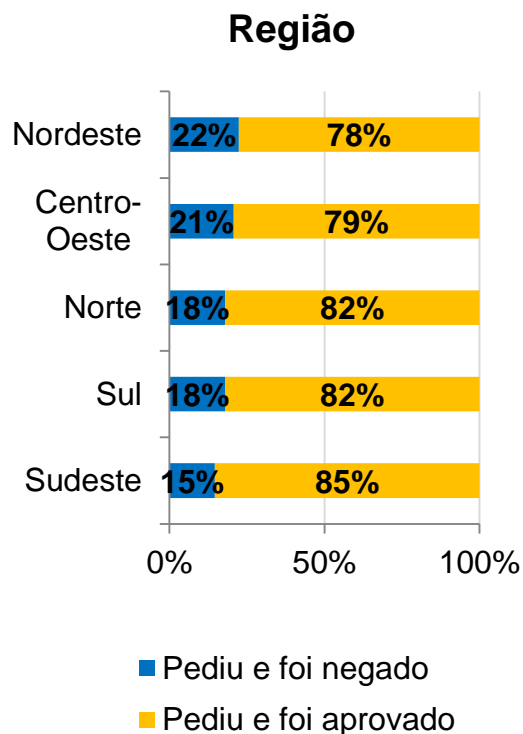


A maioria das empresas que pediu empréstimo em banco teve seu pedido aprovado pelo banco



Alguma vez o banco se negou a conceder o empréstimo que foi solicitado em nome da sua empresa?

Só quem pediu empréstimo bancário

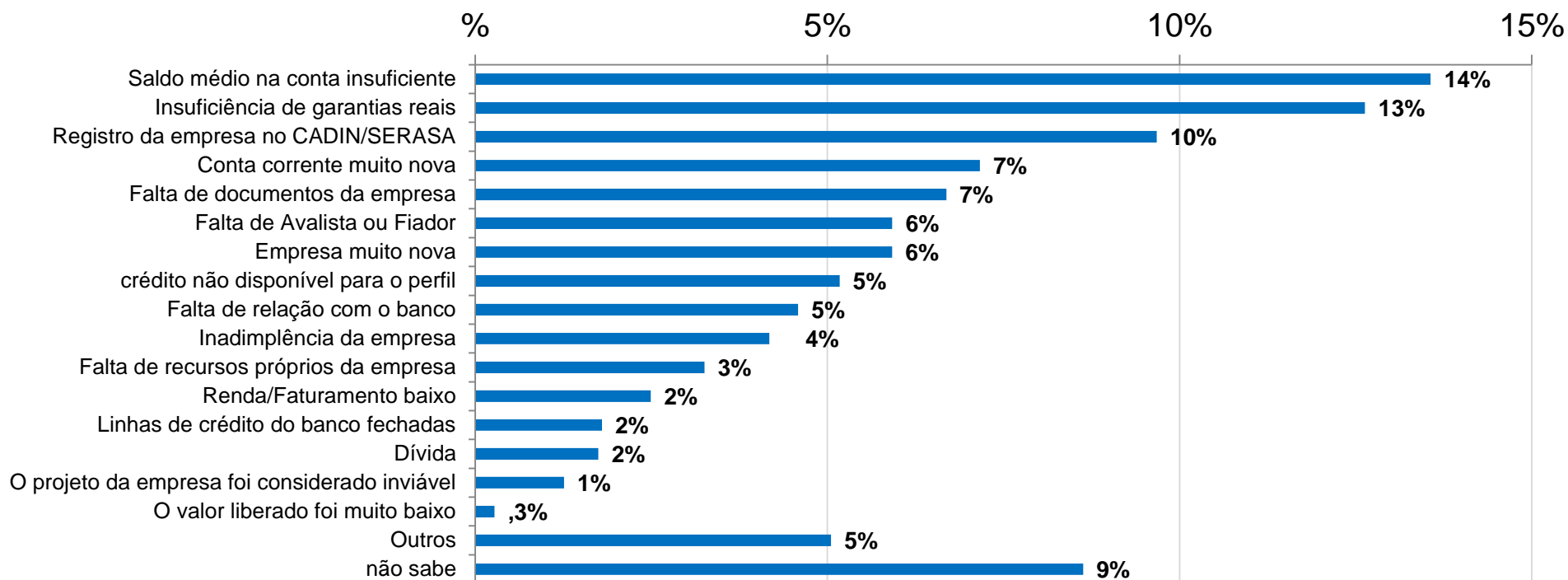


Microempresas (ME) e MEI tiveram maior proporção de quem pediu e teve negado seus pedidos de empréstimos.



Razão dada pelos bancos às empresas para não aprovar seus pedidos de empréstimo bancário

Só quem teve pedido negado pelo banco



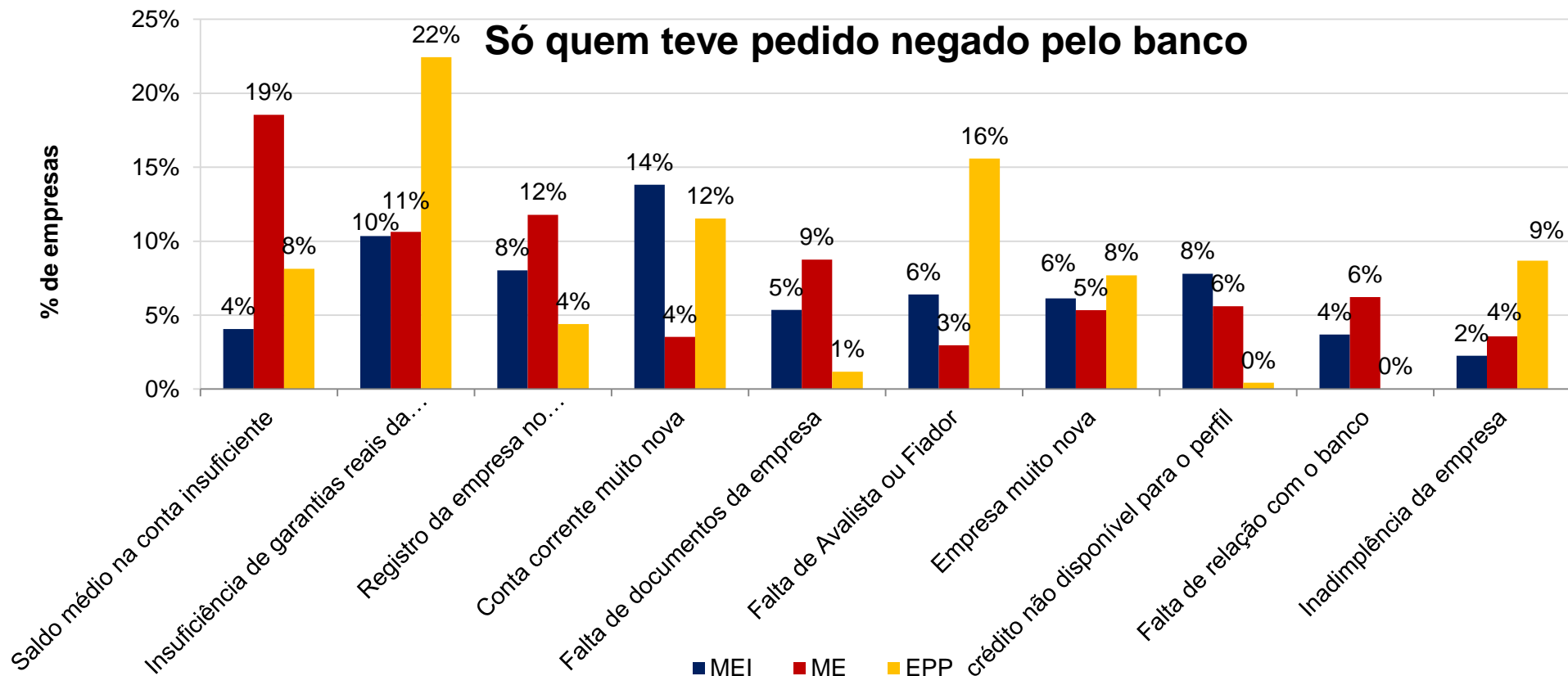
“Saldo médio insuficiente” e “insuficiência de garantias reais” foram os principais motivos alegados pelos bancos para negar os pedidos de empréstimo

Fonte: Sebrae (apenas quem pediu e teve negado seu pedido de empréstimo nos últimos 5 anos: 434 respondentes)

(*) Outros motivos: diversos.

Razão dada pelos bancos às empresas para não aprovar seus pedidos de empréstimo bancário

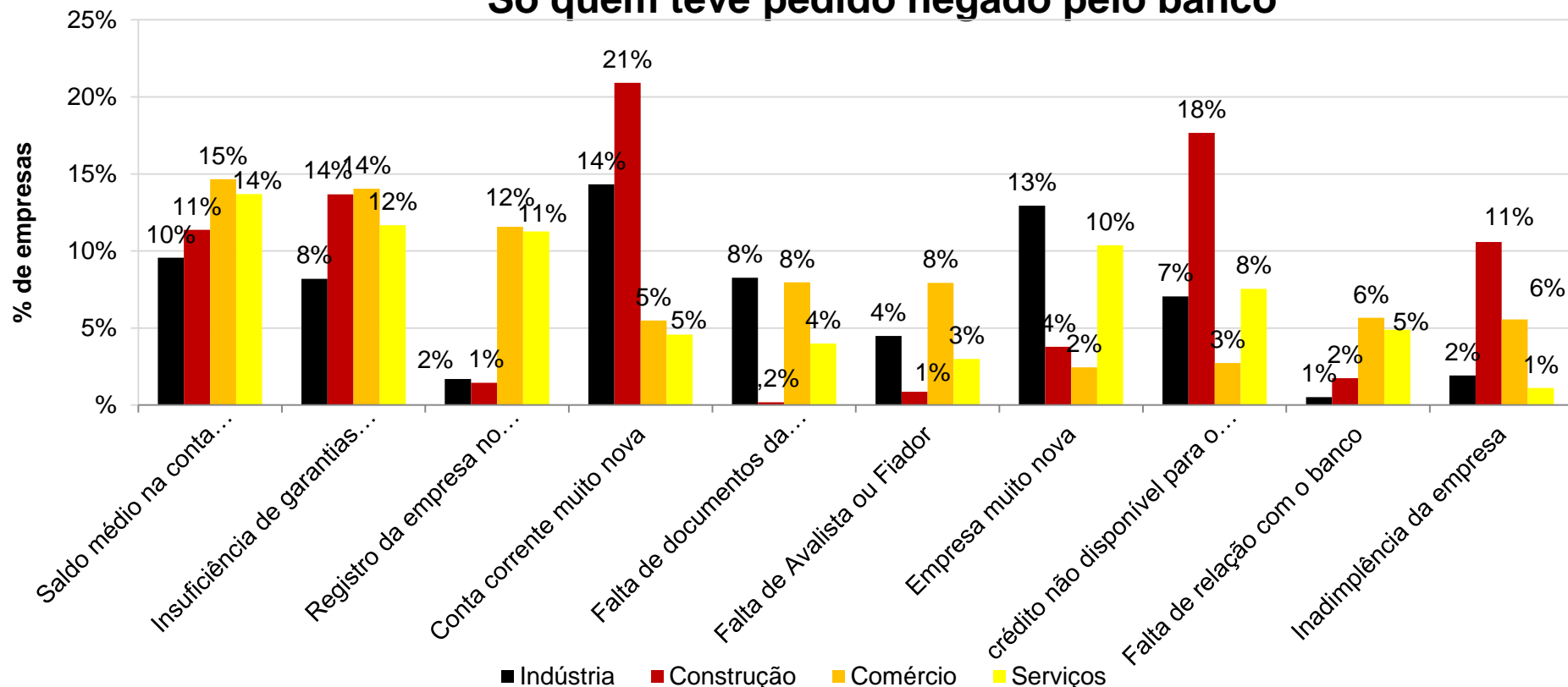
Só quem teve pedido negado pelo banco



“Saldo médio insuficiente” é o item mais citado pelas Microempresas. As EPP citam mais a “insuficiência de garantias reais” e o “falta de fiador”

Razão dada pelos bancos às empresas para não aprovar seus pedidos de empréstimo bancário

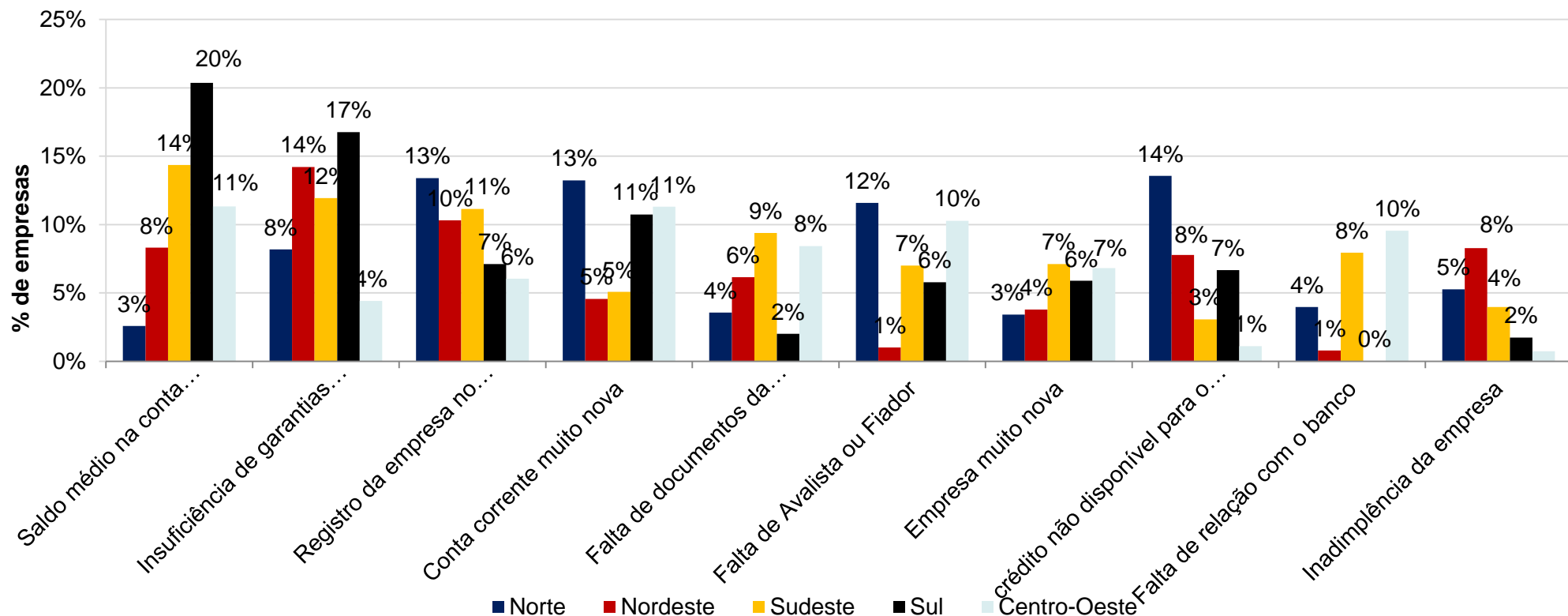
Só quem teve pedido negado pelo banco



O setor da construção se destaca pelo item “conta muito nova”, o comércio se destaca pelo item “saldo médio insuficiente”

Razão dada pelos bancos às empresas para não aprovar seus pedidos de empréstimo bancário

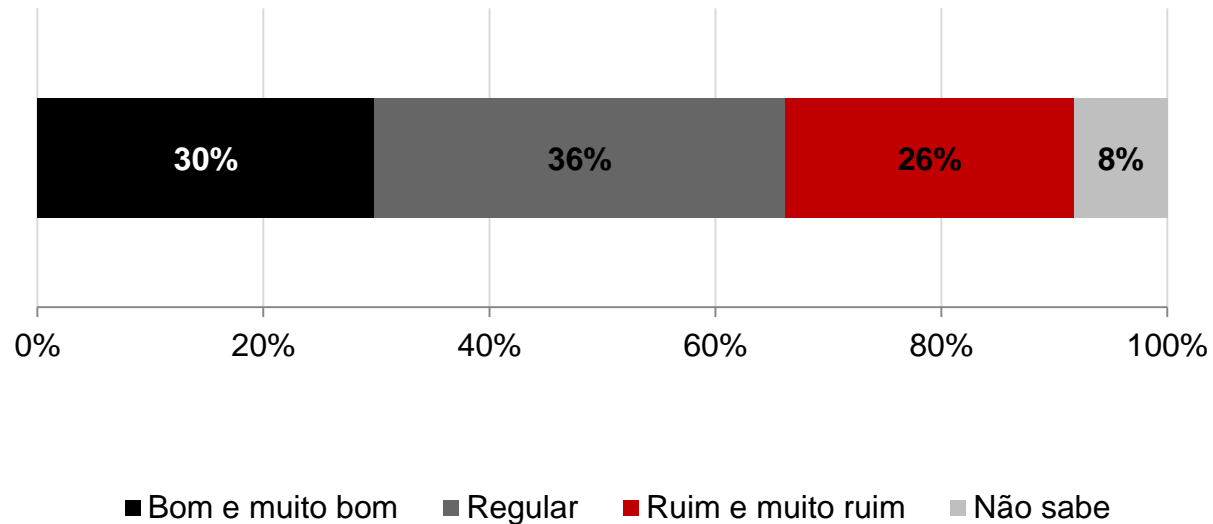
Só quem teve pedido negado pelo banco



No Sudeste, Sul e Centro-Oeste, o item mais citado é o “saldo insuficiente”. No Norte é a “crédito não disponível para o perfil”. No Nordeste é a “insuficiência de garantias reais”



Como avalia os serviços de empréstimos do sistema bancário no Brasil

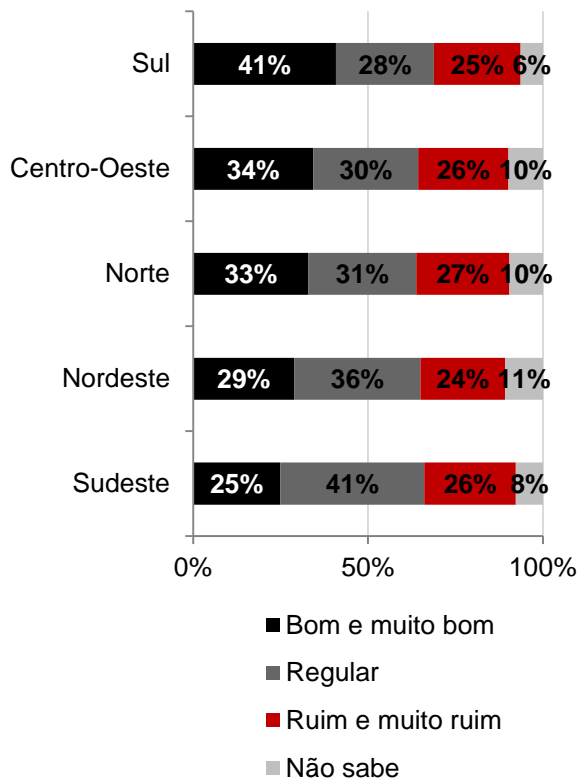


1/4 das empresas avalia os serviços de empréstimos do sistema bancário como ruim ou muito ruim.

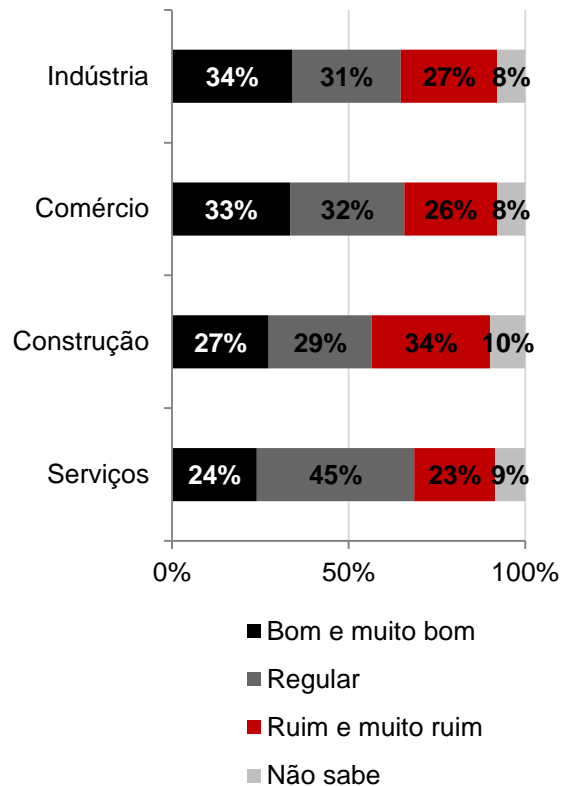


Como avalia os serviços de empréstimos do sistema bancário no Brasil

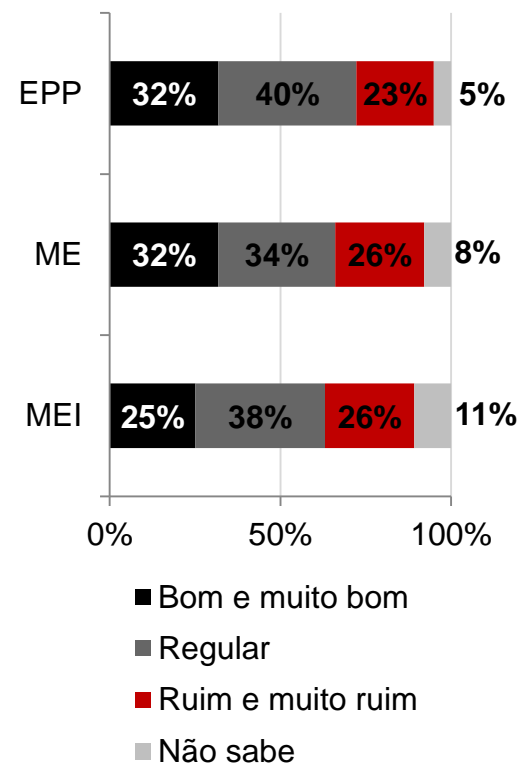
Região



Setor



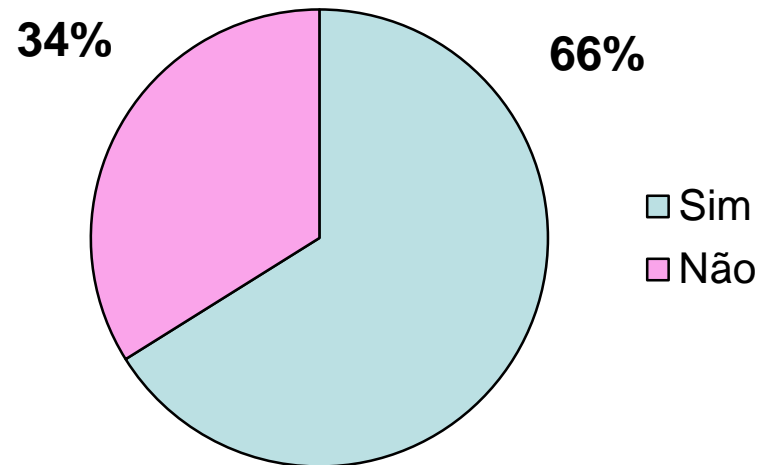
Porte



Quem melhor avalia os serviços de empréstimos bancários são as empresas do Sul, da Indústria e as EPP



Se fosse fácil e barato, gostaria de pegar um empréstimo para a empresa

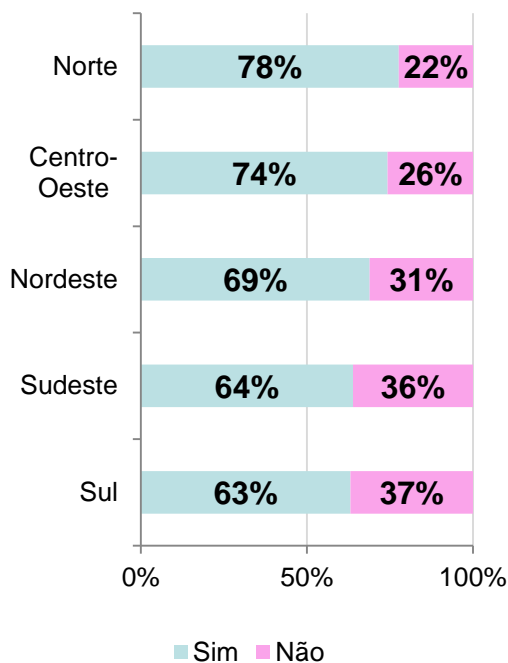


2/3 das empresas gostaria de tomar um empréstimo “se fosse fácil e barato”

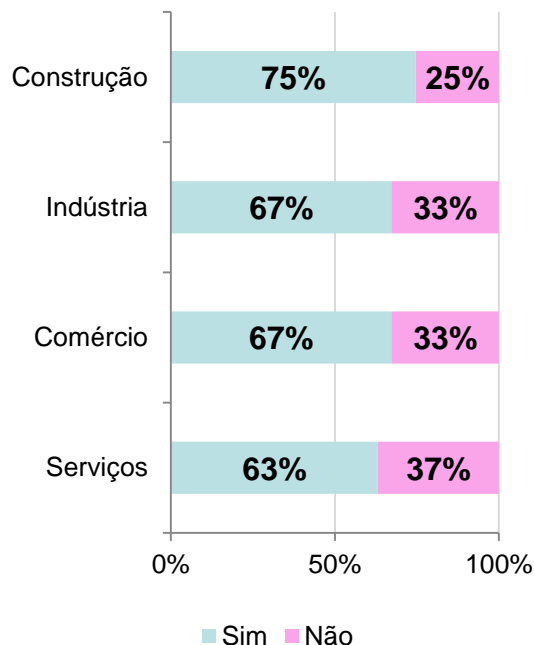


Se fosse fácil e barato, gostaria de pegar um empréstimo para a empresa

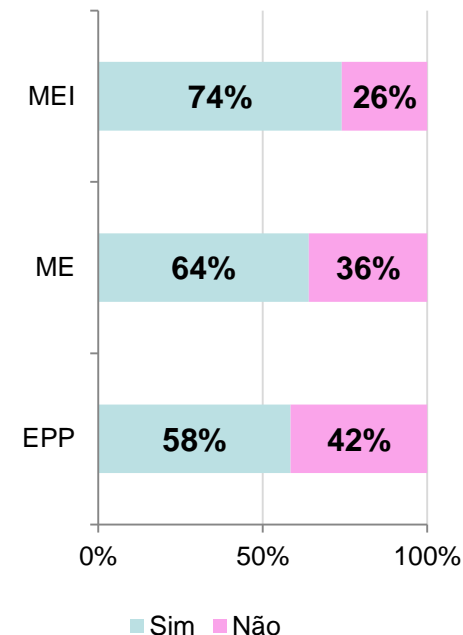
Região



Setor



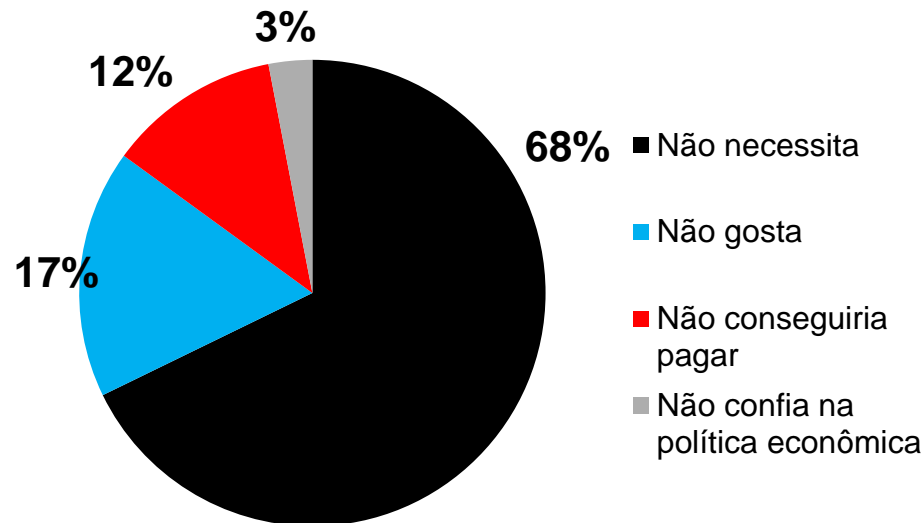
Porte



A região Norte, o setor da construção e os MEI são os que têm maior proporção de empresas que gostaria de pegar um empréstimo “se fosse fácil e barato”.



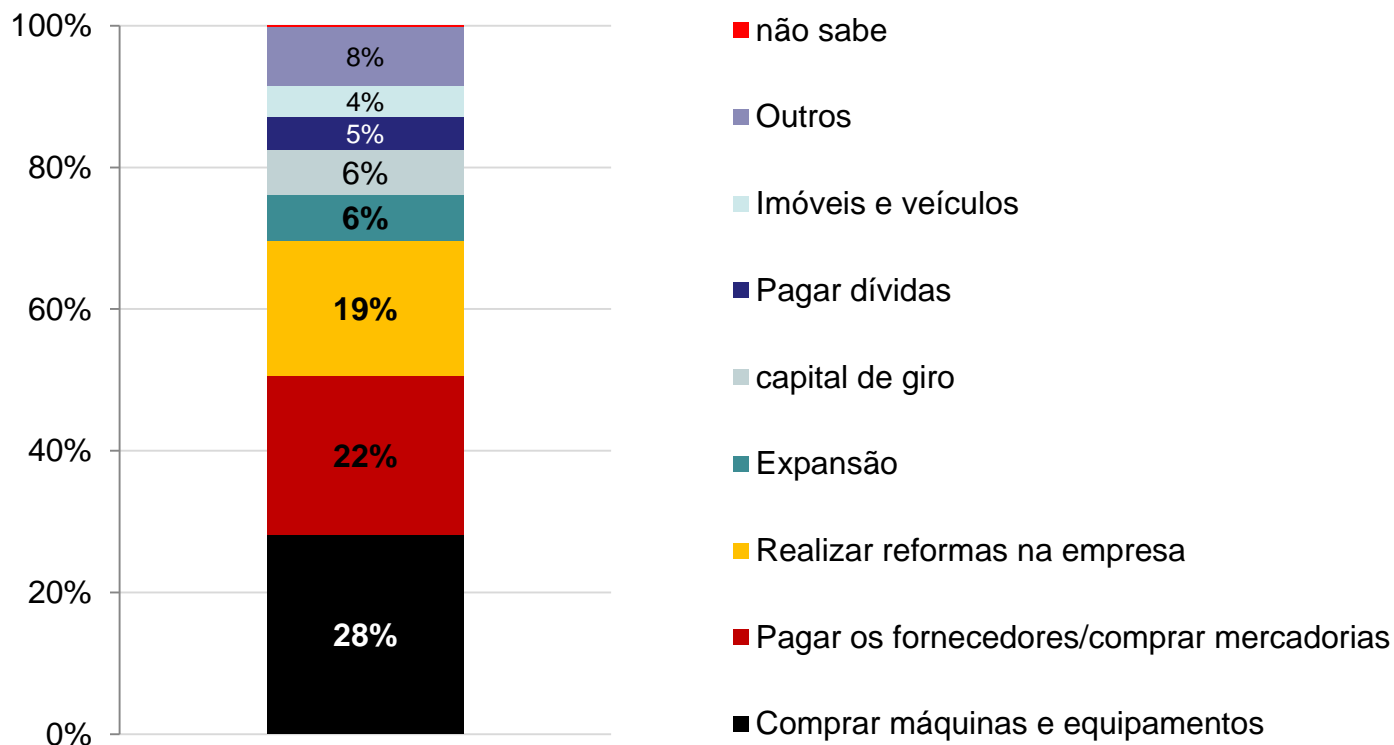
Para quem não deseja tomar empréstimo, por quê não deseja o empréstimo



A maioria dos que não deseja tomar um empréstimo “se fosse fácil e barato”, não o deseja porque não necessita



Para quem deseja tomar empréstimo, a principal finalidade deste empréstimo seria



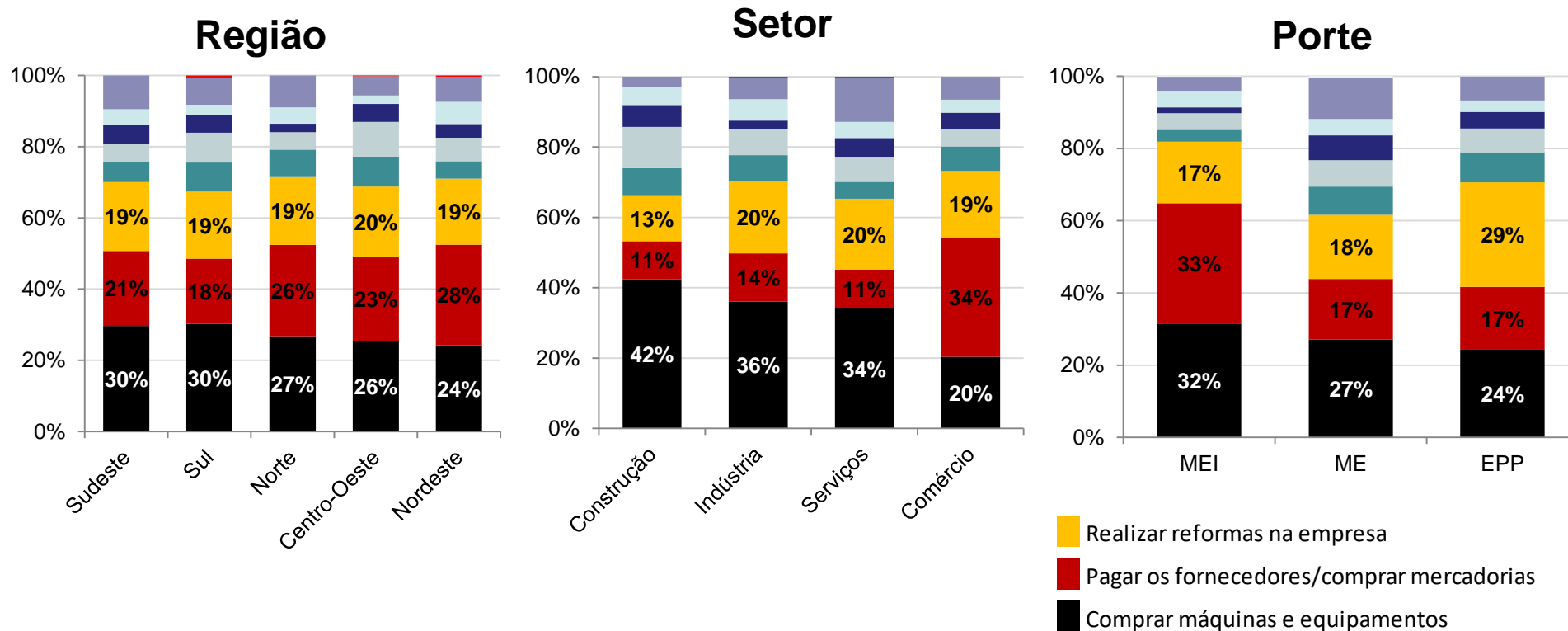
A “compra de máquinas e equipamentos” é a finalidade mais citada, para quem deseja tomar empréstimo

Fonte: Sebrae (3.927 respondentes).

(*) Outra finalidade: contratar mais funcionários; fornecer mais serviços, etc.



Para quem deseja tomar empréstimo, a principal finalidade deste empréstimo seria



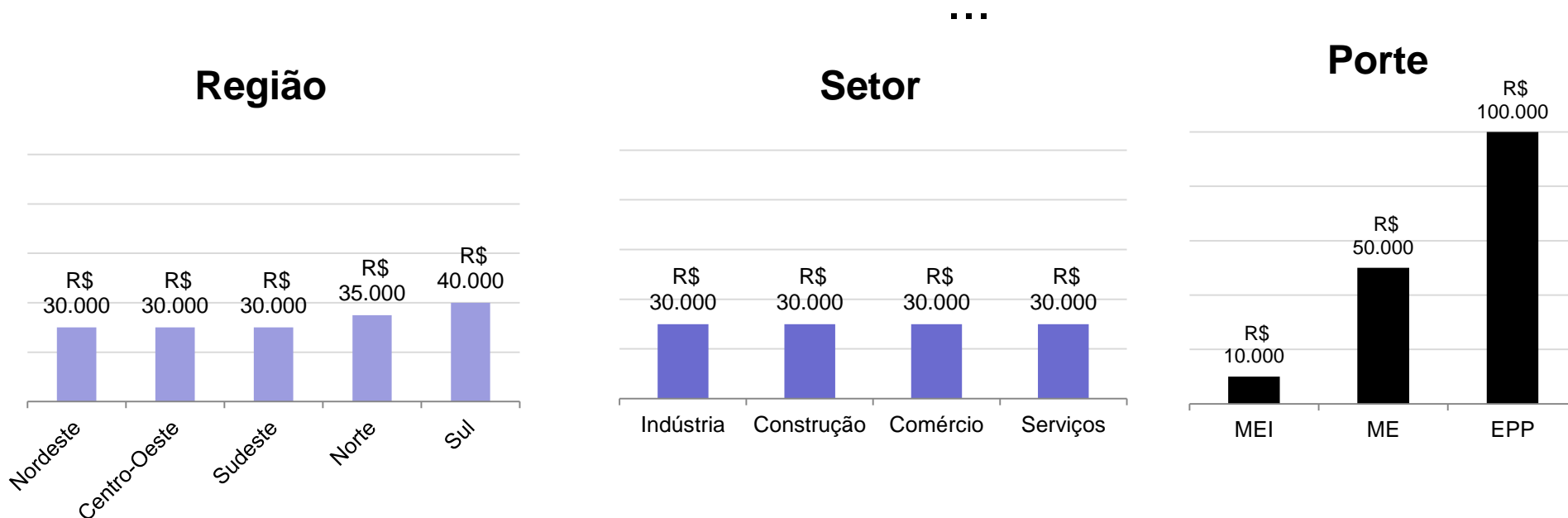
A proporção da “compra de máquinas e equipamentos” é maior na construção, nos MEI e no Sudeste e no Sul. A proporção de “pagamento de fornecedores” é maior no comércio, nos MEI e no Nordeste. “Realizar reformas” é maior nas EPP e no Centro-Oeste.

Fonte: Sebrae (3.927 respondentes).

(*) Outra finalidade: contratar mais funcionários; fornecer mais serviços, etc.



A mediana do valor desejado para empréstimo é **R\$ 30.000,00**. Por região/setor/porte, as medianas são ...



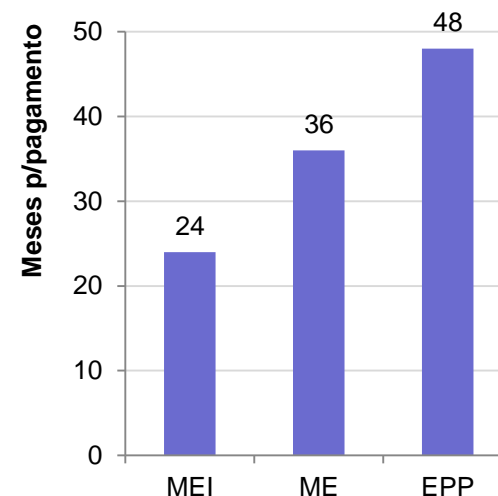
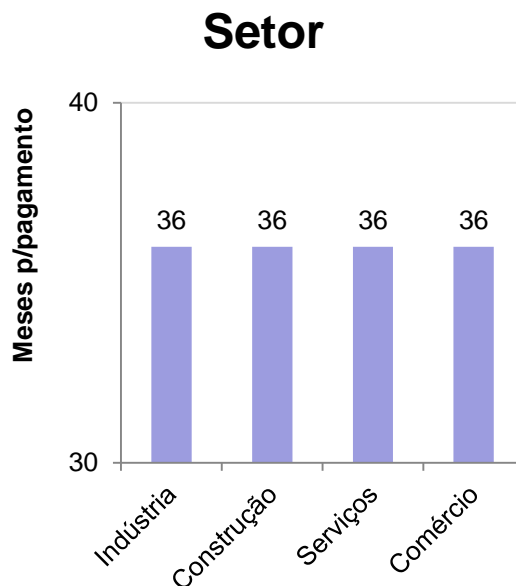
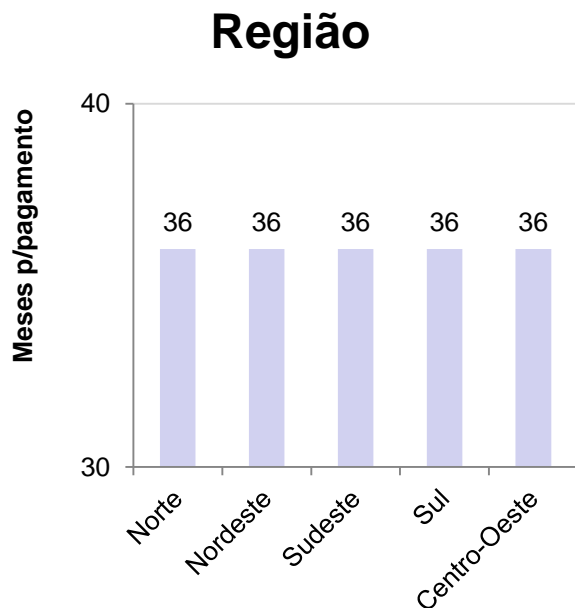
A mediana do valor desejado para empréstimo é maior nas EPP (R\$100 mil) e no Sul (R\$40 mil).

Os valores mais baixos são encontrados nos MEI (R\$10 mil).

Analisando por setor de atividade, o valor mediano desejado para empréstimo é igual (R\$30 mil).



A mediana do prazo para pagar o empréstimo é **36 meses**. Por região/setor/porte as medianas são ...

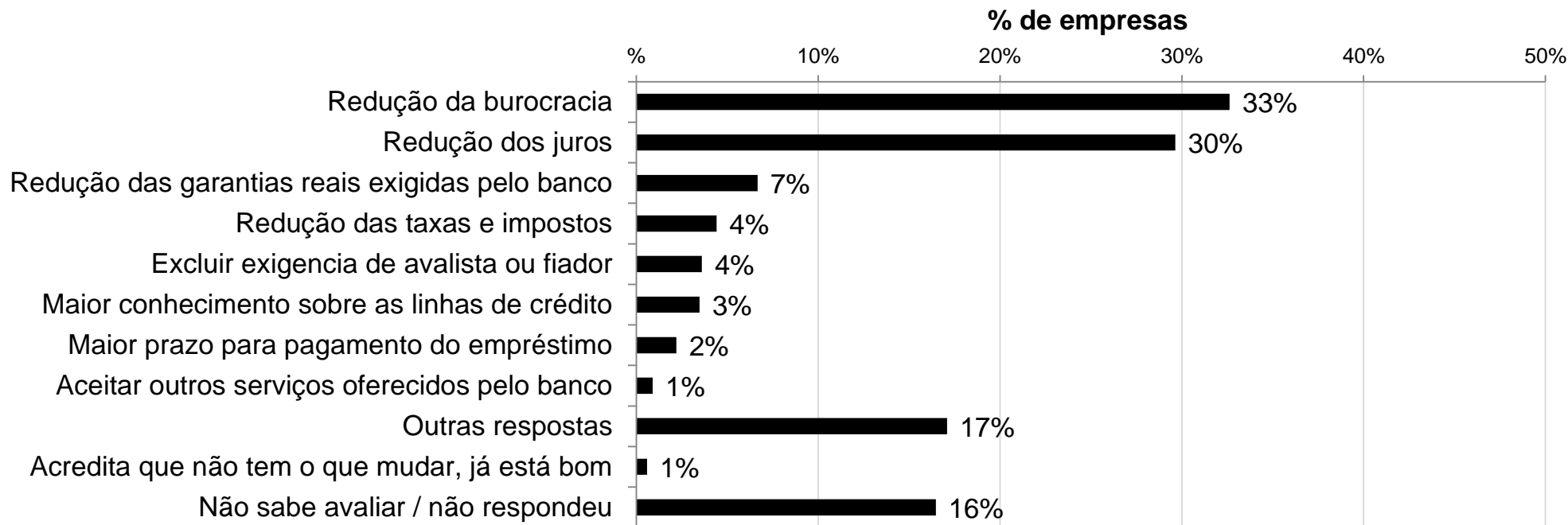


A mediana do prazo desejado para pagar o empréstimo é menor nos MEI (24 meses) e maior na EPP (48 meses).

Em termos regionais e setoriais, não existem diferenças quanto a demanda de prazo para pagar o empréstimo.



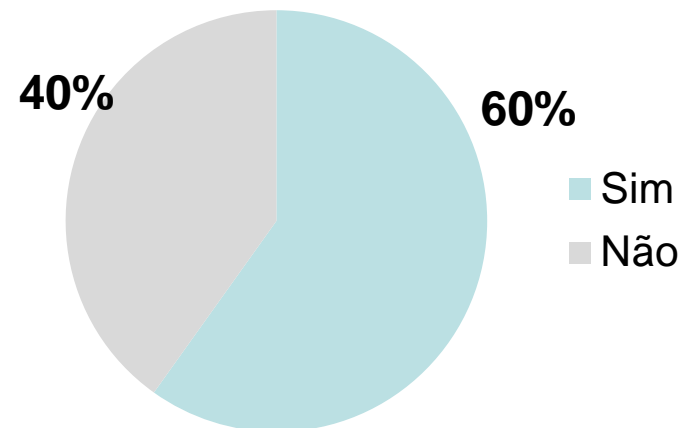
O que poderia ser feito para facilitar a aquisição de empréstimos



“Redução de burocracia” e “Redução dos juros” são os dois itens mais citados que poderiam facilitar a aquisição de empréstimos



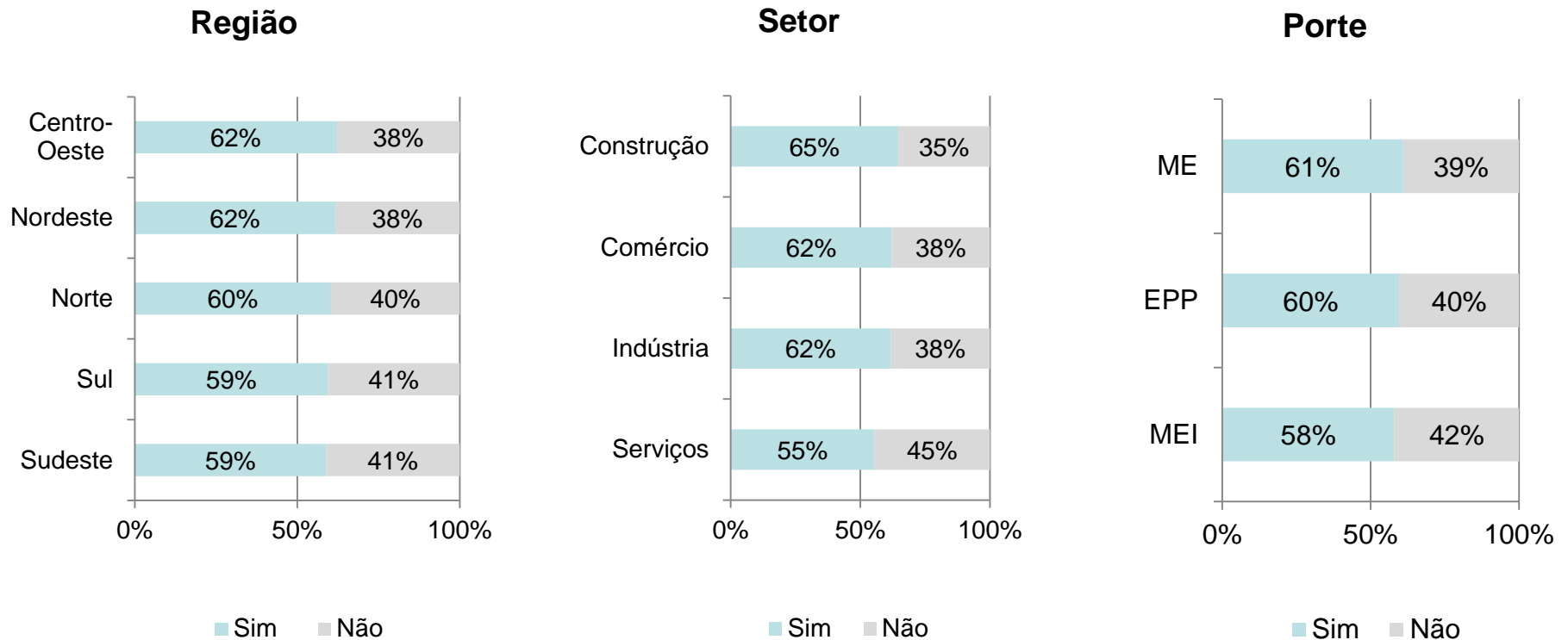
Utiliza recursos pessoais para pagar as contas da empresa



60% dos donos das empresas ainda utiliza recursos pessoais para pagar contas da empresa



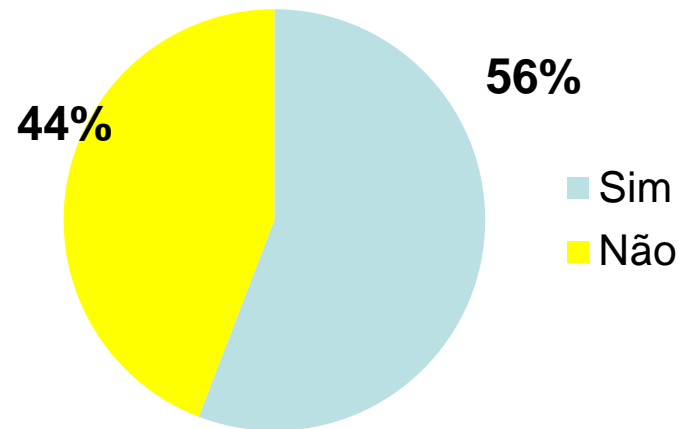
Utiliza recursos pessoais para pagar as contas da empresa



As Microempresas (ME), empresas da construção e da região de Centro-Oeste e Nordeste são que mais fazem uso de recursos pessoais para pagar contas da empresa



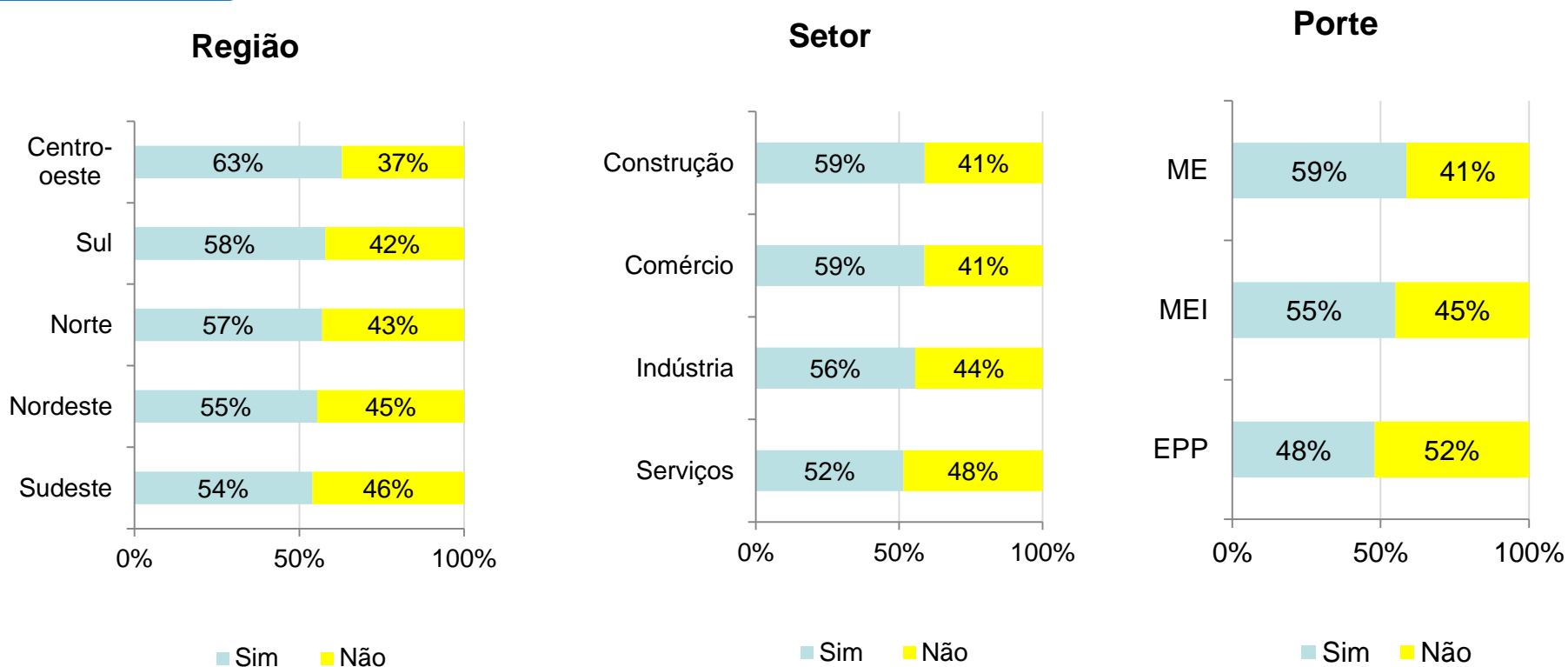
Utiliza recursos da empresa (o caixa) para pagar as despesas pessoais



56% dos donos das empresas ainda utiliza recursos da empresa (o caixa) para pagar despesas pessoais



Utiliza recursos da empresa (o caixa) para pagar as despesas pessoais



Microempresas (ME) e MEI são que mais fazem uso de recursos da empresa (caixa) para pagar contas pessoais



Prazos das operações realizadas no mês à vista/a prazo

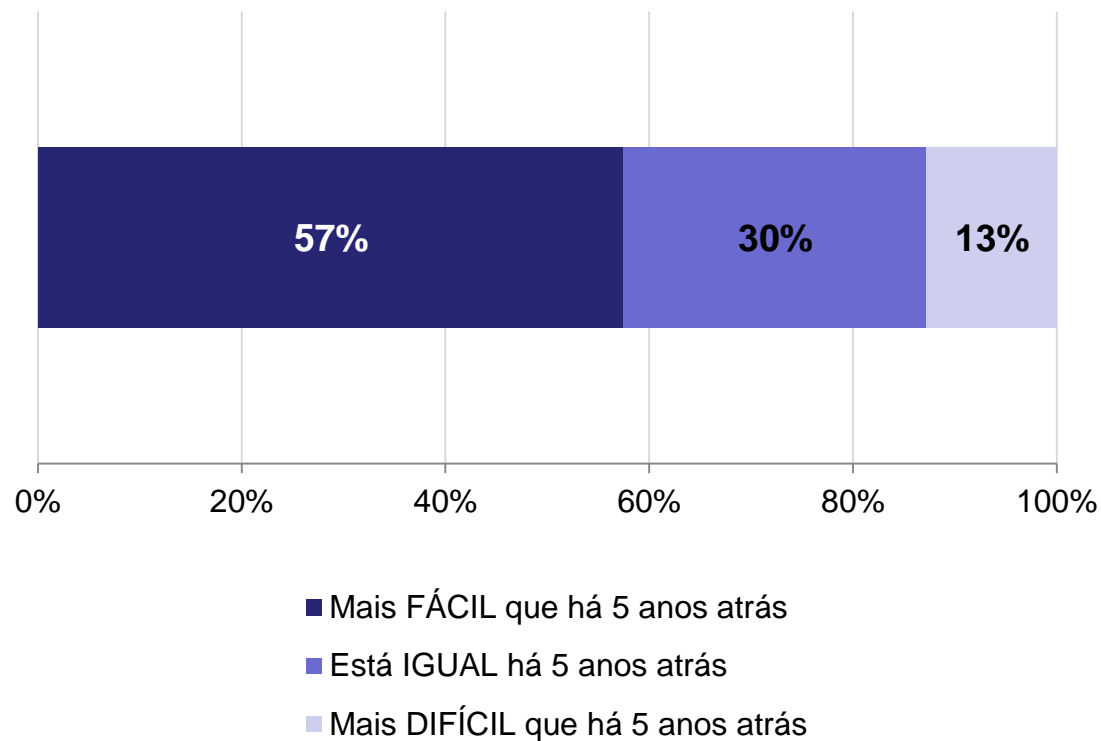
	Receitas	Prazo concedido nas vendas a prazo (na maioria das operações)
Vendas a prazo	50%	30 dias
Vendas à vista	50%	-
VENDAS TOTAIS	100%	-

	Pagamentos	Prazo dos pagamentos a prazo (na maioria das operações)
Pagamentos a prazo	50%	30 dias
Pagamentos à vista	50%	-
PAGAMENTOS TOTAIS	100%	-

Na maioria das empresas, as receitas e as despesas são realizadas 1/2 a prazo, 1/2 à vista. O prazo médio das operações a prazo é de 30 dias, tanto nas vendas quanto nos pagamentos



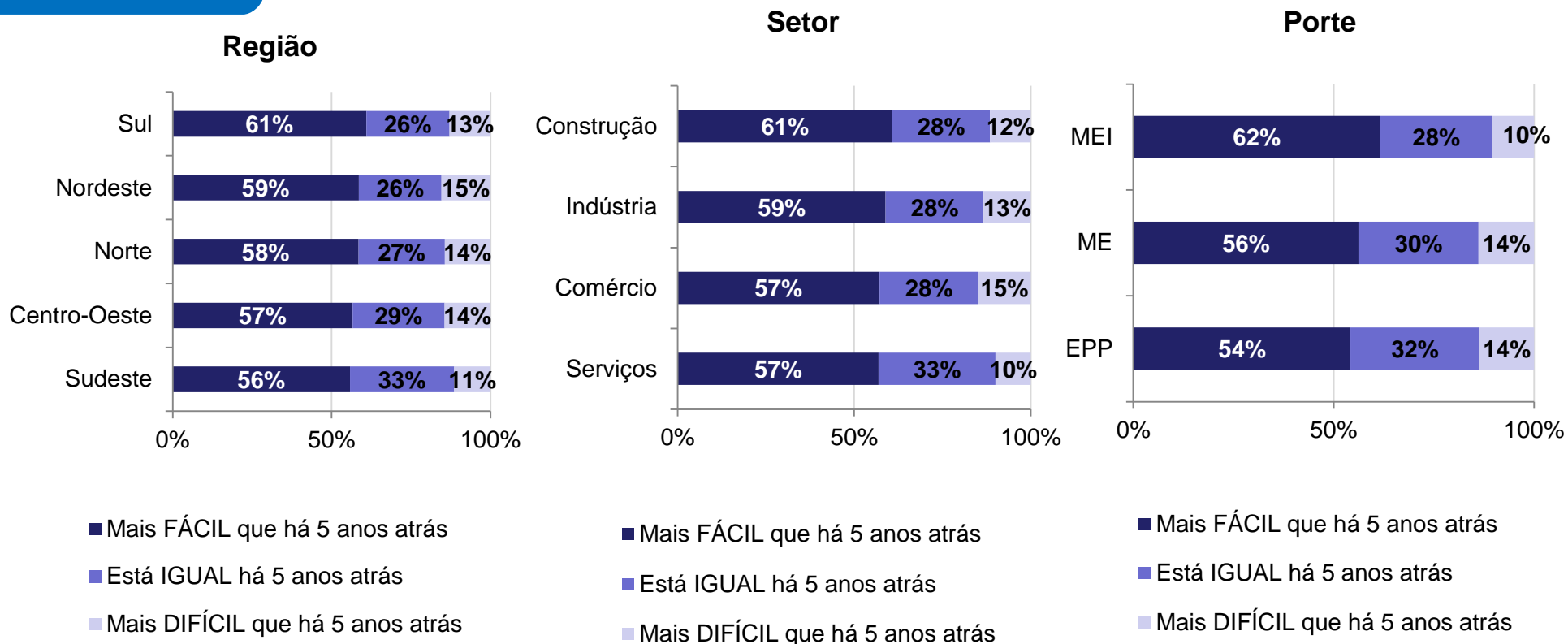
Tomar empréstimo em bancos hoje está ...



Para a maioria das empresas, tomar empréstimo para a empresa hoje está mais fácil que há 5 anos atrás



Tomar empréstimo em bancos hoje está ...



Para a maioria das empresas, em todas as regiões, setores e portes, tomar empréstimo para a empresa hoje está mais fácil que há 5 anos atrás. Nos segmentos dos MEI, empresas da construção e da região Sul, se encontra a maior proporção dos que acha que hoje está mais fácil tomar empréstimo que há 5 anos.



O Financiamento dos Pequenos Negócios no Brasil em 2013

Informações sobre o Sebrae: 0800 570 0800
Informações sobre este relatório: (61)3348-7640

UGE – Sebrae/NA